

Una partnership sostenibile

IL VALORE DELLA TUA ESPERIENZA E' IMPORTANTE! Noi crediamo che solo attraverso i Partners sia possibile creare valore per i clienti; sono loro che presenti nel territorio aggiungono qualità ai prodotti che distribuiscono. Per questo in controtendenza rispetto al mercato, garantiamo ai nostri Partners la possibilità di operare in totale tranquillità, senza il rischio di trovarsi in concorrenza con altre realtà; una concezione delle relazioni di partnership che si basa sull'estrema correttezza dei rapporti commerciali.

Da quasi vent'anni realizziamo soluzioni gestionali e da oltre quindici gestiamo rapporti di collaborazione con una serie di realtà che propongono le nostre soluzioni alla propria clientela. Ciò che ti offriamo è il coinvolgimento completo di tutta la nostra organizzazione allo scopo di soddisfare sempre le tue esigenze e quelle dei tuoi Clienti; un vero supporto totale che garantisce un colloquio diretto senza intermediari, con persone che sono in grado di valutare le esigenze e prodotti in grado di fornire soluzioni efficaci per ogni livello di necessità in tempi brevi.

Per dimostrare quale grado di integrazione è possibile raggiungere, con alcuni Partners abbiamo creato un rapporto così consolidato che ci permette di interagire direttamente con i loro clienti per i quali analizziamo le necessità, realizziamo dei progetti di sviluppo e ne curiamo lo startup: in un'ottica di totale trasparenza, collaborazione e coinvolgimento negli obiettivi. Se sceglierai di distribuire NewEra Solutions potrai ottenere i seguenti benefici:

- ampia gamma di soluzioni innovative e tecnologicamente avanzate per aziende e studi professionali
 - rapporto di collaborazione trasparente con piena condivisione degli obiettivi
 - costi concorrenziali & tutto compreso; senza alcun costo aggiuntivo per runtime
 - garanzia territoriale
 - elevata marginalità
 - tempi di risposta rapidi
 - rapporto commerciale definibile su misura in base alle tue esigenze
 - distinzione rispetto alle attuali proposte del mercato
 - nessun limite di acquisto minimo
 - nessun costo fisso annuale
 - rapporto diretto con il produttore e con il team di sviluppo
 - supporto accurato e competente fornito da personale qualificato in grado di gestire problematiche applicative e tecniche
 - possibilità di adattare le soluzioni alle esigenze specifiche dei tuoi Clienti tramite la realizzazione di progetti di sviluppo (dai più semplici a quelli molto complessi) con valutazione di costi e tempi certi e garanzia di portabilità delle modifiche nelle versioni future
 - possibilità di convertire l'intero parco clienti con funzioni di importazione di tutte le informazioni gestite
- Se sei alla ricerca di una partnership innovativa che ti offra concrete garanzie per il futuro, ti chiediamo di metterci alla prova: contatta i nostri uffici e saremo in grado di dimostrarti quanto sono concrete le caratteristiche della nostra proposta.